

BaZ GmbH ist ein zertifizierter Dienstleister für berufliche Weiterbildung, Karriereplanung und Personalvermittlung. Wir unterstützen Unternehmen gezielt im Recruitingprozess und begleiten Bewerbende mit Coaching sowie Kompetenzentwicklung – praxisnah und individuell.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir im Auftrag unseres Kunden in Mörfelden-Walldorf engagierte Unterstützung als:

Sales Manager / Account Manager (m/w/d)

Ihr zukünftiges Aufgabengebiet

- **Kundenbetreuung und Verkaufsunterstützung:**
 - Aufnahme und Bearbeitung eingehender Kundenanfragen und Ausschreibungen
 - Betreuung und Ausbau Ihres Verkaufsgebietes
 - Durchführung von Vertriebsaktionen inklusive Unterstützung bei der Erstellung von Marketingmaterial
 - Organisation und Vorbereitung von hausinternen und externen Kundenbesuchen
- **Daten- und Dokumentenverwaltung:**
 - Vertrags-, Daten- und Dokumentenverwaltung
 - Kontinuierliche Pflege und Erfassung von Kundenstammdaten
 - Unterstützung der systemseitigen Auftragsbearbeitung (NAVISION)

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf die Zusendung Ihrer vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail.

Ihr persönlicher Ansprechpartner:

Hr. Artem Linha

T. + 49 6146 84 96 266

artem.linha@bildung-zukunft.de

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Das wird erwartet

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Idealerweise erste Erfahrung im genannten Aufgabengebiet
- Ausgeprägte Service- und Dienstleistungsorientierung sowie strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS Office Anwendungen; Erfahrung mit NAVISION oder anderen Warenwirtschaftssystemen von Vorteil
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Technisches Interesse und Verständnis für den Einsatz unserer Produkte

Dies wird geboten

- Ein engagiertes, motiviertes Team mit flachen Hierarchien und kurzen Kommunikationswegen
- 30 Tage Urlaub
- Möglichkeit zum JobRad-Leasing oder vergünstigte Konditionen in einem Fitnessstudio
- Weitere Benefits wie Teamevents, Weihnachtsfeier, Sommerfest und vergünstigte Angebote (z. B. Reisen, E-Commerce, Bekleidung, Verträge)